



Presseinformation

RSR GmbH wird an die Sanitätshaus Aktuell AG verkauft

Gesellschafterversammlung beschließt Verkauf – Starke Schultern für gemeinsame Herausforderungen

(Hamburg, 28.09.2019) Die Gesellschafter der Reha-Service-Ring GbR haben heute mit großer Mehrheit beschlossen, die RSR GmbH zum 1.1.2020 an die Sanitätshaus Aktuell AG zu verkaufen. Beide Unternehmen stehen sich durch ihre jahrelange enge Kooperation sehr nahe und vertreten auch hinsichtlich ihrer gesundheitspolitischen Ausrichtung dieselben Werte. Mit dem Verkauf wollen sie sich gegenseitig stärken, neue Wege gehen und sich noch besser aufstellen, um für zukünftige Herausforderungen gewappnet zu sein.

Die Sanitätshaus Aktuell AG erwirbt zum 1.1.2020 alle Anteile der RSR GmbH, die Strukturen innerhalb des RSR verändern sich dadurch jedoch nicht: Thomas Piel bleibt Geschäftsführer, das erfahrene RSR-Team mit seinen bekannten Ansprechpartner/innen steht weiter zur Verfügung und auch der Standort Hamburg bleibt. Zudem bleibt auch die Reha-Service-Ring GbR mit ihrer fünfköpfigen Geschäftsführung erhalten.

Ziel: Das beste Vertragsmanagement Deutschlands

Durch den Zusammenschluss soll – so die Intention beider Unternehmen – das strategisch am besten aufgestellte Vertragsmanagement in Deutschland entstehen, das bei Vertragsgestaltung und -verhandlung, Nutzbarkeit der Vertragsinhalte und bei der Gestaltung der politischen Rahmenbedingungen aktiv mitgestaltet.

Den Markt der Zukunft gestalten – nicht administrieren

"Für die Zukunft wird es mehr denn je darum gehen, den Markt zu gestalten, bevor andere es tun", sagt RSR-Geschäftsführer Thomas Piel. "Denn es geht nicht darum, lediglich Verträge zu administrieren. Wir halten vielmehr ein professionell aufgestelltes Vertragsmanagement und den intensiven Kontakt mit den Entscheidern auf Krankenkassenseite sowie eine verlässliche Vernetzung im Bereich Lobby/Politik weiterhin für unverzichtbar." Ben Bake, Vorstandsvorsitzender der Sanitätshaus Aktuell AG erklärt: "Die Herausforderungen für Leistungserbringer im Hilfsmittelbereich werden in den nächsten Jahren weiter hoch bleiben. Diesen Herausforderungen – wie z. B. durch e-Rezept, Digitalisierung, gesetzliche Anforderungen (MDR), sich verändernde Märkte durch neue Player und sich wandelnde Rahmenbedingungen – wollen wir uns als starke Unternehmensgruppe gemeinsam stellen und so unsere Markteinflussmöglichkeiten optimieren."

Umfassende Leistungen gewährleisten optimale Marktteilnahme

Zu den Leistungen des Vertragsmanagements für Partnerbetriebe von RSR und Sanitätshaus Aktuell gehören u. a.:

- Krankenkassenverhandlungen gemäß § 127 SGB V und deren administrative Umsetzung
- Clearingstelle bei Problemen mit Vertragskrankenkassen und anderen Kostenträgern
- Ausfallbürgschaft für Krankenkassenverträge, die der RSR abgeschlossen hat
- Rechtsberatung, soweit nach dem Rechtsdienstleistungsgesetz zulässig
- Nutzung der Tools „Partnerportal“, „Vertragsinformationssystem“ / „Meine Verträge“
- Nutzung des Poolverarbeitungssystem DHP, des MIP Poolverarbeitungssystem der Firma medicomp und des MIP Preis- und Vertragsmanagers der Firma medicomp
- Teilnahme an weiteren zentral ausgehandelten Leistungen externer Dienstleister rund um die Umsetzung, Abwicklung und Abrechnung der Krankenkassenverträge zu Sonderkonditionen, insbesondere mit Logistikunternehmen zur Versendung der Poolhilfsmittel, Abrechnungsfirmen (Opta Data und Optica), Dienstleistern im Bereich eKV

Darüber hinaus engagieren sich Vorstand, Geschäftsführung und Mitarbeiter intensiv im Bereich Gesundheitspolitik/Lobbying/Verbandsarbeit/Networking, u. a. im Vorstand und in verschiedenen Fachbereichen des BVMed. "Damit können wir unser Geschäftsfeld aktiv gestalten", erklärt Ben Bake. "Denn es geht heute mehr denn je auch darum, die eigene Expertise und Perspektive einzubringen und kraftvoll zu vertreten."

Günstiges Gebührenmodell - Weitere Leistungen in Vorbereitung

Die Angebote für Partner von RSR und Sanitätshaus Aktuell bleiben also wie bisher erhalten, beide Unternehmen arbeiten allerdings bereits an Konzepten, den Partnern weitere Leistungen über das Vertragsmanagement hinaus anzubieten. Zudem wird zum 1.1.2020 das Service-Entgelt des RSR auf die Höhe des bei Sanitätshaus Aktuell bestehenden Gebührenmodells abgesenkt.

RSR-GbR-Geschäftsführung neu gewählt

Turnusgemäß wurde bei dieser Gesellschafterversammlung die Geschäftsführung der RSR-GbR neu gewählt. Dabei wurden die fünf bisherigen Geschäftsführer

- Dino Vossloh (Medical Center Südwestfalen GmbH & Co KG, Iserlohn)
- Johannes Carstens (SC Sanitätshaus Carstens GmbH, Stuttgart)
- Thorsten Müller (Sanitätshaus Müller + Festerling GmbH, Lemgo)
- Robert Schulze (Activ e.K., Rösrath)
- Michael Städter (Medizintechnik und Sanitätshaus H. Kröger GmbH / Kröger's Centrum für Technische Orthopädie GmbH, Massen/Finsterwalde)

für weitere drei Jahre wiedergewählt.